

● HẢI AN

Nỗi lo người sản xuất phá vỡ hợp đồng tiêu thụ

Huyện Tiên Lãng là địa phương tích cực chuyển giao tiến bộ kỹ thuật trong sản xuất khoai tây. Diện tích trồng khoai tây tăng lên hàng năm. Một số xã, thị trấn xây

dựng kho lạnh bảo quản giống khoai tây cho mùa sau. Giúp nông dân yên tâm sản xuất, những năm qua, địa phương có cơ chế hỗ trợ phù hợp, đồng thời tích cực liên kết với các đơn vị thu mua, giúp bà con tiêu thụ sản phẩm. Tuy nhiên, cán bộ địa phương, doanh nghiệp trực tiếp thu mua nông sản luôn đứng trước nỗi lo người sản xuất phá vỡ hợp đồng tiêu thụ. Có vụ đông - xuân, chỉ sau một ngày, ở

các xã như Khởi Nghĩa, Kiến Thiết, Toàn Thắng..., nhiều hộ thu hoạch, bán nhanh gọn cả ruộng khoai tây cho tư thương trên thị trường tự do. Một số nhân viên đại diện cho các doanh nghiệp bao tiêu sản phẩm từ Hà Nội xuống địa phương “nằm chờ” vài ngày để thu mua khoai tây của nông dân theo hợp đồng đã ký kết với các HTX, nhưng không thu được kg nào.

Theo lãnh đạo HTX nông nghiệp

LIÊN KẾT SẢN XUẤT - TIÊU THỤ NÔNG SẢN HÀNG HÓA Có giữ chữ “tín” mới bền

Gần đây, bộ mặt kinh tế - xã hội của khu vực nông thôn Hải Phòng có sự đổi thay đáng kể, đường thôn xóm được xây dựng khang trang, nhiều địa phương đã có những con đường nhựa thẳng tắp ra các vùng sản xuất, nông dân tích cực đưa các giống mới vào sản xuất. Tuy nhiên, để nông sản Hải Phòng thực sự đem lại thu nhập cao cho nông dân, tích cực góp phần xây dựng nông thôn mới không thể thiếu mối liên kết sản xuất, tiêu thụ nông sản bền vững.



Nông dân xã Mỹ Đức (huyện An Lão) làm đất trồng khoai lang.

Hùng Tiến (huyện Vĩnh Bảo), nông dân địa phương có truyền thống canh tác nông sản hiệu quả, thường xuyên đưa các giống nông sản cho giá trị kinh tế cao vào sản xuất. Lãnh đạo HTX cũng vất vả hơn bởi “đứng mũi, chịu sào” về nông sản sản xuất tại địa phương. Chủ nhiệm HTX Đào Thị Hòa cho biết, phải khó khăn mới ký kết được với doanh nghiệp hợp đồng bao tiêu nông sản cho xã viên. Doanh nghiệp hỗ trợ giống cho người sản xuất hàng trăm triệu đồng. Tuy nhiên đến cuối vụ, một số bà con phá vỡ hợp đồng với doanh nghiệp, lãnh đạo HTX lại phải vất vả đến từng gia đình thu hồi vốn hỗ trợ, nhưng số lượng thu được không đáng kể. Giải quyết vướng mắc giữa nông dân và doanh nghiệp, HTX đứng giữa bị “kẹt”, có lúc thiệt hại hơn chục triệu đồng.



Cán bộ HTX giúp doanh nghiệp thu mua nông sản của nông dân.

“4 nhà” cần vào cuộc

Khu vực ngoại thành Hải Phòng có nhiều điều kiện thuận lợi để phát triển các vùng sản xuất nông sản hàng hóa bởi thực tế mạng lưới đường giao thông thuận tiện hơn nhiều tỉnh, thành phố khác. Đặc biệt, nông dân một số địa phương như Tiên Lãng, Vĩnh Bảo, An Lão, Kiến Thụy, có truyền thống canh tác nông sản hàng hóa hiệu quả nhờ tích cực tiếp thu khoa học kỹ thuật cần cù trong sản xuất. Tuy nhiên, nông sản sản xuất manh mún, nhỏ lẻ khó đem lại hiệu quả kinh tế cao. Ông Phạm Văn Hà, Giám đốc Trung tâm Khuyến nông - Khuyến ngư Hải Phòng khẳng định: “Nếu có sự liên kết sản xuất, tiêu thụ bền vững, nông sản của nông dân Hải Phòng sẽ có thương hiệu, dễ dàng tiêu thụ trên thị trường. Khi thực hiện mối liên kết trong sản xuất, tiêu thụ nông sản, nông dân có điều kiện tiếp cận với tiến bộ kỹ thuật nông nghiệp, yên tâm đầu tư cho sản xuất. Các doanh nghiệp có nguồn nguyên liệu ổn định, chủ động trong chế biến và tiêu thụ nông sản”.

Tuy nhiên, khi thực hiện liên kết sản xuất - tiêu thụ nông sản, vai trò 4 nhà (nhà nước, nhà nông, doanh nghiệp và nhà khoa học) cần phát huy cao hơn. Ông Chu Văn Dũng, Chủ tịch Hội đồng quản trị Công ty Hùng Sơn, đơn vị nhiều năm gắn bó

Theo Sở Nông nghiệp - Phát triển nông thôn Hải Phòng, nông sản trên địa bàn thành phố chủ yếu thu hoạch trong vụ đông. Tuy nhiên, diện tích trồng cây vụ đông còn phân tán, manh mún, nhỏ lẻ, chiếm 20-30% diện tích canh tác của các huyện, trong đó sản phẩm có hợp đồng tiêu thụ mới chỉ chiếm 15-20% tổng sản lượng nông sản vụ đông.

với việc thu mua nông sản của nông dân Hải Phòng tại các huyện Tiên Lãng, Vĩnh Bảo cho biết: “Thực tế gần đây, nguồn vốn của doanh nghiệp đầu tư cho vùng sản xuất của nông dân khá lớn nhưng chưa nơi nào đạt mục tiêu thu mua nông sản đề ra. Thậm chí, có địa phương còn phá vỡ hợp đồng khiến doanh nghiệp điêu đứng, lại khó thu hồi vốn đầu tư ban đầu. Vì vậy, doanh nghiệp mong muốn người sản xuất tại các địa phương nâng cao ý thức tôn trọng hợp đồng với doanh nghiệp. Địa phương có cơ chế chính sách phù hợp khuyến khích nông dân sản xuất, bảo đảm việc thực hiện hợp đồng. Đặc biệt, cần có chế tài chặt chẽ để xử lý vi phạm nếu phá vỡ hợp đồng”. Lãnh đạo Công ty TNHH rau quả Bình Minh cho rằng: “Để nhà máy rau quả Bình Minh của công ty hoạt động ổn định như hiện nay với các sản phẩm mang thương hiệu “Quê tôi” được người tiêu dùng thành phố ưa

chuộng, doanh nghiệp luôn đề cao mối quan hệ giữa nhà nông và nhà máy. Bên cạnh đó, nhà khoa học đóng vai trò then chốt trong việc giúp nông dân tính toán xác định đưa cây, con giống nào phù hợp với điều kiện địa phương, cho hiệu quả kinh tế cao vào sản xuất. Đặc biệt, lãnh đạo chính quyền địa phương khi giúp nông dân thực hiện các hợp đồng tiêu thụ sản phẩm với doanh nghiệp cần tìm hiểu rõ về năng lực đầu tư, hiệu quả kinh doanh của doanh nghiệp... Trong trường hợp gặp khó khăn, vướng mắc, có thể tháo gỡ, xử lý kịp thời”.

Thực hiện liên kết trong sản xuất, tiêu thụ sản phẩm nông nghiệp bền vững mới đáp ứng kịp thời yêu cầu của tái sản xuất mở rộng nông sản hàng hóa, tăng thu nhập cho nông dân trên một đơn vị diện tích. Nhờ vậy, có thể đáp ứng kịp thời yêu cầu về tiêu chí phát triển kinh tế của quá trình xây dựng nông thôn mới tại Hải Phòng. ■